

TERÁN ESPINOSA, MIBZAR SEBASTIÁN

Acuerdo Multipartes de Ecuador con la Unión Europea

16 de febrero del 2019

steran@einstein.k12.ec

Introducción:

Benjamin Franklin dijo una vez “nunca una nación se ha arruinado comerciando.” Ecuador en el 2009 suspendió sus acuerdos comerciales con la Unión Europea ya que Europa restringió la entrada de banano ecuatoriano. Posteriormente en el 2014 se reinicia la entrada de Ecuador al Acuerdo Multipartes con la UE, tratado que oficialmente fue firmado en 2016 (Calderón, 2018). Según una entrevista a Luis Espinosa, renunciar a los acuerdos comerciales es un error que cometió el gobierno ecuatoriano ya que para lograr crecimiento económico se deberían fomentar los tratados de libre comercio. Los tratados de libre comercio son acuerdos entre países para que los bienes y servicios pueden moverse libremente entre estos países; es decir, no hay barreras para realizar intercambios (Blink y Dorton, 2012). El Acuerdo Multipartes permite que Ecuador exporte el 99.7% de sus productos agrícolas y el 100% de sus productos industriales a un bloque de 28 países sin tener que pagar nada de aranceles (Calderón, 2018). Los aranceles son un impuesto que se aplica sobre los bienes importados; el impuesto se carga al exportador del bien (Blink y Dorton, 2012). En esta exploración quiero analizar la importancia de los acuerdos comerciales con la UE para Ecuador desde la perspectiva de las exportaciones. Mi hipótesis es que en los años que se abandonaron los tratados con la UE las exportaciones de Ecuador a estos países seguían creciendo, pero al reiniciar los tratados el crecimiento cada año fue mayor. La hipótesis fue fundamentada en que un acuerdo de libre comercio debería ayudar a aumentar la demanda de los productos a los cuales se aplica, en el extranjero. Quisiera poder analizar si cada año aumentaron las exportaciones de los principales productos que se exportan a la UE e identificar si el cambio porcentual en la cantidad exportada es mayor o menor en comparación a los años donde no hubieron acuerdos comerciales.

Considero que es importante saber el efecto que tuvo el tratado internacional entre Ecuador y la Unión Europea ya que los países en vías de desarrollo, como Ecuador, son altamente dependientes de sus relaciones internacionales. Una de las características comunes que tienen los países subdesarrollados es que tienen vulnerabilidad ante sus relaciones con el mundo ya que simplemente sería imposible

que se aislen del mundo ya que perderían acceso a factores de inversión, tecnológicos, ayuda financiera, entre otros beneficios (Blink y Dorton, 2018). Ecuador tiene una mayor capacidad productiva de recursos primarios, sin embargo, en cuanto al desarrollo e innovación se queda atrás. El poder acceder a nueva tecnología es fundamental para que un país pueda aumentar la productividad, y si no se tienen tratados que faciliten el acceso a esta el país se iría quedando atrás en un mundo globalizado. Entre los productos que Ecuador más importa de la UE está la maquinaria, combustibles minerales y farmacéuticos (Van Steen y Saurenbach, 2017). Estas importaciones son un ejemplo de los productos que Ecuador no puede producir o desarrollar y por ende compra a otros países; productos que facilitan la actividad económica y que permiten mejores expectativas de vida para los ciudadanos. El libre comercio justamente permite que estos productos entren a un menor precio y por ende sean más accesibles para las personas. Esto ocurre así ya que si los productores extranjeros no incurren costos de aranceles, pueden ofertar a precios más bajos para así poder tener más demanda; pero si tuvieran que pagar aranceles los precios subirían ya que los productores siempre buscan poder cubrir sus costos y tener utilidades.

Esta exploración se centrará en dos secciones de análisis. En la primera tan solo se verá el cambio que experimentaron las exportaciones de los 10 principales productos primarios que Ecuador exporta (según el Banco Central del Ecuador). Los productos primarios se refiere a los recursos naturales no procesados que se pueden vender al mercado (Blink y Dorton, 2018). Este análisis se hará en base a los datos desde el 2009 al 2014, obtenidos de la base de datos del BCE. En la segunda sección voy a analizar el cambio porcentual que hubo en las exportaciones de los mismos productos dentro del mismo periodo de tiempo. Los productos que se tomarán en cuenta son: petróleo crudo, banano y plátano, café, camarón, cacao, abacá, madera, atún, pescado, y flores naturales.

Desarrollo:

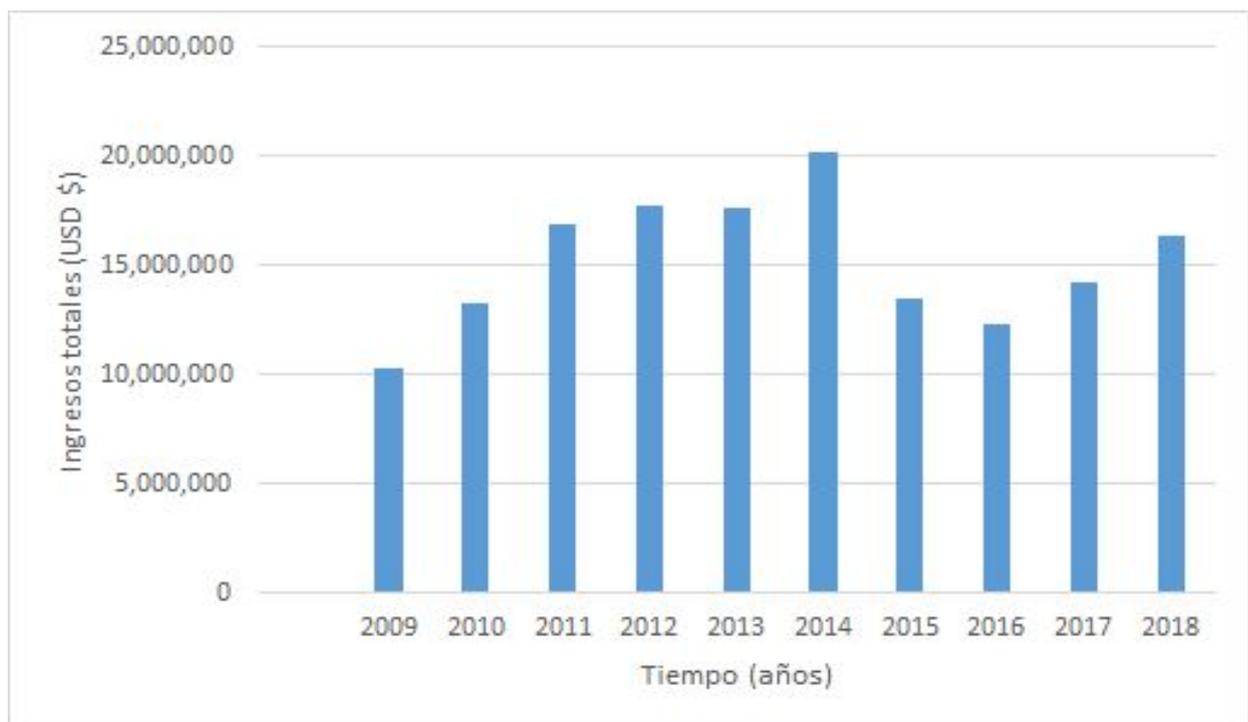
Para empezar voy a realizar una tabla y un gráfico en donde se muestran los ingresos totales por la exportación de los principales 10 productos primarios de Ecuador. Aquí coinciden 6 de los productos primarios que más se exportan a la UE con los que más se exportan al mundo en general. Estos productos son, banano, cacao, camarón, rosas, algodón y café; según el European Union External Action (EEAS) y el Banco Central Ecuador (BCE). El objetivo de esto es analizar los años en los que crecieron los ingresos por exportaciones y ver si esto está relacionado con el tratado de Acuerdo Multipartes.

Según la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL) que Ecuador deje sus tratados con la Unión Europea podría significar una contracción de las exportaciones totales de un 0,17%, aún si hace otros tratados, mientras tener los acuerdos comerciales podría significar un aumento del 0,11% de las exportaciones totales (CEPAL, 2017). Además, igualmente se estableció que con un aumento en la matriz productiva junto con los acuerdos con la UE se proyectaba incluso un mayor incremento en las exportaciones; dependiendo del sector. Esto debería significar que los ingresos por exportaciones de Ecuador debieron aumentar en el 2014 y los años siguientes debido al reingreso de Ecuador al Acuerdo Multipartes. A continuación se van a mostrar los datos de exportaciones recopilados en el periodo 2009-2018 por el BCE. En la tabla 1 (hecha en base a la Tabla Anexo 1 y Tabla Anexo 2) se podrá apreciar la cantidad de ingresos totales (USD) incurridos por las exportaciones en cada año de los productos antes mencionados. El gráfico 1 fue realizado en base a los datos presentados en la tabla 1, y es para visualizar mejor las fluctuaciones anuales.

Tabla 1: Ingresos de Ecuador (USD) por la exportación de sus 10 principales productos primarios desde 2009 a 2018.

Periodo (años)	Total Exportaciones Productos Primarios (\$)	PRODUCTOS PRIMARIOS (\$)									
		Petróleo Crudo	Banano y plátano	Café	Camarón	Cacao	Abacá	Madera	Atún	Pescado	Flores naturales
2009	10,226,245	6,284,131	1,995,654	46,744	664,419	342,633	12,888	99,473	88,917	144,685	546,701
2010	13,229,987	8,951,941	2,032,769	55,911	849,674	349,920	13,126	131,476	94,932	142,473	607,765
2011	16,911,659	11,799,973	2,246,465	116,749	1,178,389	473,606	12,907	150,510	77,286	180,095	675,679
2012	17,703,419	12,711,229	2,078,402	74,984	1,278,399	344,897	16,989	160,762	107,476	216,781	713,502
2013	17,565,663	12,227,866	2,145,426	26,089	1,619,021	373,398	12,696	157,758	95,310	145,751	762,348
2014	20,165,109	13,016,020	2,577,188	24,250	2,513,464	576,390	12,988	230,084	99,399	197,085	918,242
2015	13,509,858	6,355,235	2,808,119	18,085	2,279,595	692,849	14,765	263,452	87,843	169,975	819,939
2016	12,326,880	5,053,937	2,734,164	17,856	2,580,153	621,432	25,140	247,421	90,042	154,273	802,461
2017	14,251,915	6,189,824	3,034,539	16,882	3,037,858	588,416	21,818	238,622	80,462	162,033	881,462
2018	16,376,673	7,853,414	3,196,165	12,579	3,234,716	664,465	19,564	240,141	96,741	206,957	851,931

Gráfico 1: Ingresos totales de Ecuador (USD) por las exportaciones de sus 10 principales productos primarios desde 2009 a 2018.



Como una descripción básica del gráfico 1 se puede ver que en el periodo en el que Ecuador no tiene tratados con la UE (2009-2013), los ingresos totales por exportaciones iban en aumento con una tendencia constante hasta que en el 2013 apenas se reducen en comparación al 2012. Se puede ver que en el 2014 que es el año en el que se reinicia el tratado con la UE, es el año en el que más ingresos hay. Sin embargo, los siguientes años (2015-2016) los ingresos caen bastante hasta que se recuperan y vuelven a aumentar en los siguientes 2 años mostrados.

Según el EEAS el producto que más se exporta a la UE es el banano. Como se puede ver en la tabla 1, desde el 2014 los ingresos por exportar banano crecen cada año hasta el 2018. Los ingresos en cada año dentro del periodo en el que Ecuador está dentro del Acuerdo Multipartes son todos superiores a los ingresos de los años dentro del periodo en el que no forma parte del acuerdo. Esto mismo pasa en los ingresos por exportaciones de cacao y flores naturales. Sin embargo, los otros 3 productos que más se exportan a la UE cada año tienen fluctuaciones parecidas a las fluctuaciones de los ingresos totales de la exportación de los 10 principales productos primarios. Por ende, puedo ver que tan solo en 3 de los 6 productos más exportados a la UE ha habido un crecimiento en las exportaciones ya que los demás productos tienen su pico en años anteriores al 2014.

Dentro de mi rango de investigación, tan solo en 3 de los 6 productos dichos se cumplen la proyecciones de la CEPAL. Hablando de manera más general, antes habían más ingresos totales por exportaciones, lo cual debería ser diferente ya que el propósito de Ecuador al estar en el Acuerdo Multipartes es lograr exportar más que con otros acuerdos porque los países que la conforma exportan bastante productos primarios no petroleros (Herrera, 2018). En base a una noticia publicada en El Comercio por Washington Herrera, el principal problema que en el que se encuentra Ecuador es la falta de inversión. Esto provoca que la producción no sea suficiente y por ende el Acuerdo Multipartes no esté teniendo el efecto deseado (Herrera, 2018). Por esto, lo siguiente será ver el crecimiento porcentual que hubo entre cada año de los ya mostrados; ya que Herrera insinúa que este ha decrecido en el periodo 2017-2018 en comparación al periodo 2016-2017. Vale la pena ver los cambios porcentuales y compararlos entre periodo 2009-2013 y 2014-2018.

Tabla 2: Diferencia y cambio porcentual en los ingresos totales por la exportación de los 10 principales productos primarios de Ecuador desde 2009 hasta 2018.

Tiempo (años)	Total Exportaciones Productos Primarios (\$)	Diferencia (\$)	Variación (%)
2009	10,226,245	0	0
2010	13,229,987	3,003,742	0.29
2011	16,911,659	3,681,672	0.28
2012	17,703,419	791,760	0.05
2013	17,565,663	-137,756	-0.01
2014	20,165,109	2,599,446	0.15
2015	13,509,858	-6,655,251	-0.33
2016	12,326,880	-1,182,978	-0.09
2017	14,251,915	1,925,035	0.16
2018	16,376,673	2,124,758	0.15

Para calcular la Diferencia (\$) el procedimiento fue restar el año menos el año anterior. Así usando la siguiente fórmula:

$$d = A_i - A_{i-1}$$

- d es la diferencia
- A_i es el año actual
- A_{i-1} es el año anterior

Ejemplo:

$$d = A_{2010} - A_{2009}$$

$$d = 13,229,987 - 10,226,145$$

$$d = 3,003,742$$

El cálculo de la Variación (%) se refiere al cambio porcentual que hubo entre años; el crecimiento o contracción. Estos valores fueron calculados con la siguiente fórmula (Chacón, 2015):

$$V\% = \frac{A_i}{A_{i-1}} - 1$$

- $V\%$ es el cambio porcentual (no se multiplica por 100)
- A_i es el año actual
- A_{i-1} es el año anterior

Ejemplo:

$$\begin{aligned} V\% &= \frac{A_{2010}}{A_{2009}} - 1 \\ V\% &= \frac{13,229,987}{10,226,145} - 1 \\ V\% &= 0,29 \end{aligned}$$

En la tabla 2 se puede ver que los valores del periodo 2009-2013 en la columna de variación van en decrecimiento hasta que en el inicio del 2013 se ve que las exportaciones están en una contracción (se exportaba más el año pasado) y de vuelta a crecer al finalizar el 2013. Por otro lado, en el periodo 2014-2018 se ve que se inicia con una fuerte contracción a inicios del 2014, pero el resto de años se ve crecimiento hasta que finalmente las exportaciones aumentan y son superiores en comparación a los años pasados de este periodo. En este caso con crecimiento hago referencia a que la diferencia entre años se va acortando en el caso de los años que se ve contracción.

Tras estas observaciones de la tabla 2 puedo argumentar que a pesar de que en los primeros años sin estar dentro del Acuerdo Multipartes se presentaron datos prometedores en los ingresos por exportaciones esto tenía algo más detrás. Con esta tabla podemos apreciar que cada año el crecimiento era menor hasta que hubo contracción. Puesto a que el análisis de la CEPAL fue hecho en el 2013, de haber continuado en esta trayectoria las exportaciones se pudieron seguir contrayendo; lo cual pudo haber resultado bastante perjudicial para la cuenta financiera ecuatoriana.

Mientras, al haber entrado en el Acuerdo Multipartes, a pesar de ver malos comienzos, los valores están yendo en aumento. Considerando que las proyecciones de la CEPAL son hasta el 2020 se puede prever que los ingresos sigan esta trayectoria. Sin embargo, anteriormente hice mención de que Ecuador no exporta lo suficiente. Esto igual podría ser una barrera que impida el crecimiento de los ingresos por exportaciones.

Esto es importante ya que por el momento se puede ver que al sumar los valores del periodo en el que no habían tratados con la UE, se obtiene un crecimiento total de 0,61% en los ingresos por exportaciones. Mientras, por el momento los años tras haber reiniciado los intercambios con la UE tiene una sumatoria que muestra una contracción de -0,11%. Por esto, Ecuador necesita que sus exportaciones sigan creciendo, de lo contrario el tratado no tendrá tanto valor para la cuenta financiera de Ecuador puesto a que las exportaciones no son lo suficiente para representar un cambio importante en los ingresos por exportaciones de productos primarios.

Conclusión:

Tras haber realizado esta investigación pude sacar conclusiones sobre mi hipótesis. Recalco una vez más mi hipótesis: con o sin tratado con la UE, la exportación de los 10 productos ya mencionados seguiría aumentando cada año, aunque con el Acuerdo Multipartes se debería ver mayor crecimiento entre las exportaciones de cada año. Mi hipótesis resultó más o menos refutable. Por un lado, se puede afirmar que el Acuerdo Multipartes no influye en que los ingresos totales por la exportación de estos productos vaya en aumento a pesar de algunas fluctuaciones que se presentan algunos años. Esto lo supuse concorde a que el no tener acuerdos con la UE no implica que Ecuador deje de exportar, considerando que lo que más exporta es petróleo crudo a países como China o USA, sus exportaciones petroleras se pudieron fortalecer en los años que no hubo acuerdo con la UE (El Universo, 2015). Por otro lado, en cuanto al crecimiento de las exportaciones al reiniciar sistema de intercambio con la UE no estuve totalmente en lo correcto. A pesar de que el periodo 2009-2013 presenta un decrecimiento de las exportaciones, al inicio de este mismo periodo es cuando mayor crecimiento de exportaciones se tiene. Cabe recalcar que esto podría cambiar en los próximos años ya que el periodo 2014 en adelante está teniendo una tendencia de crecimiento constante. Esto podría ocurrir sin descuidar la producción ecuatoriana destinada a la exportación.

Aumentar la producción sería un algo bastante sugerido para poder aumentar las exportaciones y por ende los ingresos incurridos por estas. Luis Luna Osorio propone que la mala gestión de gastos pudo haber llevado a Ecuador a tener una baja producción de los recursos para exportación. Osorio al igual que otros economistas sugiere que el gasto gubernamental debería ser reenfocado para motivar la inversión extranjera y nacional con el fin de aumentar la productividad. Esto se debe lograr ya que Ecuador al ser un país con bajo desarrollo tecnológico depende más de su producción de producto primarios y productos fácilmente derivados de estos (Blink y Dorton, 2012). Por ende, el gobierno podría facilitar la producción de estos al facilitar el acceso a factores de producción más modernos que no solo aceleran el proceso de producción, sino que pueden garantizar mejores

resultados. Además, motivar la inversión al manipular políticas fiscales de modo que las empresas privadas, que son el eje en la economía, puedan adquirir más factores de producción y así puedan exportar más. El poder vender más en el extranjero incluso podría significar tanto una reducción de costos por economías de escala o por aumento de demanda. De cualquier forma, ayudaría a aumentar los ingresos. Por esto, en base a mi investigación apoyada en argumentos de economistas ecuatorianos, considero que para que se logre un crecimiento en las exportaciones la matriz productiva tendría que cambiar. Dejar de ser tan dependientes de las exportaciones petroleras y tratar de aprovechar y fortalecer más nuestro tratado con la Unión Europea; aprovechar sus altas importaciones de productos primarios.

Bibliografía:

Osorio, Luis Luna. "El Comercio Exterior 2016 De Ecuador, Aciertos y Fracasos ." *La Conversación*, 25 Apr. 2017, laconversacion.net/2017/04/el-comercio-exterior-2016-de-ecuador-aciertos-y-fracasos/.

Redaccion, El universo. "\$ 77.530 Millones Recibió Ecuador En 7 Años Por Exportación Petrolera." *El Universo*, El Universo [Http://Www.eluniverso.com/Data/Recursos/Banners/Logo-El-Universo.jpg](http://www.eluniverso.com/Data/Recursos/Banners/Logo-El-Universo.jpg)", 2 Sept. 2015, www.eluniverso.com/noticias/2015/01/05/nota/4399061/77530-millones-recibio-pais-7-anos-exportacion-petrolera.

Oficial, Hora 25 Ecuador. "LA POLÉMICA DE LA DEUDA." *YouTube*, YouTube, 24 Apr. 2017, www.youtube.com/watch?v=Wlga1SB2STA&t=347s.

Chacón, Nelson. "¿Cómo Calculo El Porcentaje De Crecimiento En Ventas? » Finanzas Para Tu Negocio." *GERENCIA RETAIL*, 21 Apr. 2015, www.gerenciaretail.com/2015/04/21/como-calculo-un-porcentaje-de-crecimiento-en-ventas/.

Herrera, Washington. "Exportar Más a Europa." *El Comercio*, 23 Oct. 2018, www.elcomercio.com/opinion/exportar-europa-opinion-ecuador-negocios.html.

Salazar, Jorge Calderón. "Dos Años Después De La Firma Del Acuerdo Con La Unión Europea." *La RepúblicaEC*, 17 Nov. 2018, www.larepublica.ec/blog/opinion/2018/11/17/dos-anos-despues-firma-acuerdo-union-europea/.

Comisión Económica para América Latina y el Caribe (2013). Evaluación de los posibles impactos de un acuerdo comercial entre el Ecuador y la Unión Europea. Unión Europea - Ministerio de Comercio Exterior pg. 1-101.

https://eeas.europa.eu/sites/eeas/files/cartilla_acuerdo_comercial_ue-ecuador_0.pdf

Dorton, Ian, and Jocelyn Blink. *Economics - Course Companion*, 2nd Edition ed., Oxford, 2012.

Anexos:

Tabla Anexo 1:

Período	TOTAL EXPORTACIONES	TOTAL PRIMARIOS	PRIMARIOS										
			Petróleo Crudo (7)	Banano y plátano (2)	Café	Camarón	Cacao	Abacá	Madera	Atún (3)	Pescado	Flores naturales	Otros
2008	18,818,327	14,334,775	10,567,947	1,640,528	22,798	712,724	216,481	14,328	113,942	72,151	120,300	557,560	295,415
2009	13,863,058	10,525,452	6,284,131	1,395,654	46,744	664,419	342,633	12,888	99,473	88,917	144,685	546,701	239,207
2010	17,489,328	13,520,561	8,951,941	2,032,769	55,911	849,674	343,920	13,126	131,476	94,332	142,473	607,765	290,574
2011	22,322,353	17,336,785	11,799,973	2,246,465	116,749	1,178,389	473,606	12,907	150,510	77,286	180,095	675,679	425,127
2012	23,764,762	18,376,856	12,711,229	2,078,402	74,984	1,278,399	344,897	16,989	160,762	107,476	216,781	713,502	673,437

Tabla Anexo 2:

Período	TOTAL EXPORTACIONES	TOTAL PRIMARIOS	PRIMARIOS										
			Petróleo Crudo (6)	Banano y plátano (2)	Café	Camarón	Cacao	Abacá	Madera	Atún (3)	Pescado	Flores naturales	Otros
2014	25,724,432	21,493,968	13,016,020	2,577,188	24,250	2,513,464	576,390	12,988	230,084	99,399	197,085	918,242	1,328,859
2015	18,330,608	14,439,376	6,355,235	2,808,119	18,085	2,279,595	692,849	14,765	263,452	87,843	169,975	819,939	929,517
2016	16,797,665	12,876,708	5,053,937	2,734,164	17,856	2,580,153	621,432	25,140	247,421	90,042	154,273	802,461	549,828
2017	19,122,453	14,785,290	6,189,824	3,034,539	16,882	3,037,858	588,416	21,818	238,622	80,462	162,033	881,462	533,374
2018	21,606,134	16,967,935	7,853,414	3,196,165	12,579	3,234,716	664,465	19,564	240,141	96,741	206,957	851,931	591,262